

PAVILLON FRANCE
SLUSH 2018

Finlande - Helsinki
Du 4 au 5 décembre 2018

Participez à l'événement start-up de référence :
2 jours de visibilité exceptionnelle sur un salon avec l'un des
meilleurs ratios investisseur/start-up au monde

► **VOUS ÊTES...**

Une start-up française en phase de post-amorçage
avec un fort potentiel international

► **VOUS VOULEZ...**

- Garantir votre visibilité grâce à un stand privilégié
- Profiter de la disponibilité exceptionnelle des VC et journalistes internationaux
- Bénéficier du coaching personnalisé du Head coach de l'accélérateur emblématique Startup Sauna pour pitcher efficacement et tirer les meilleurs conseils pour réussir l'événement



NOBODY IN THEIR RIGHT MIND WOULD COME TO HELSINKI IN DECEMBER.

WELL, EXCEPT FOR THESE 20,000 TECH-HEADS.

EN PARTENARIAT AVEC :

SLUSH 2017 EN CHIFFRES

Nouveau :
Coaching
personnalisé
par le Head
Coach de
Startup Sauna,
triple
vainqueur de
SLUSH 100 !

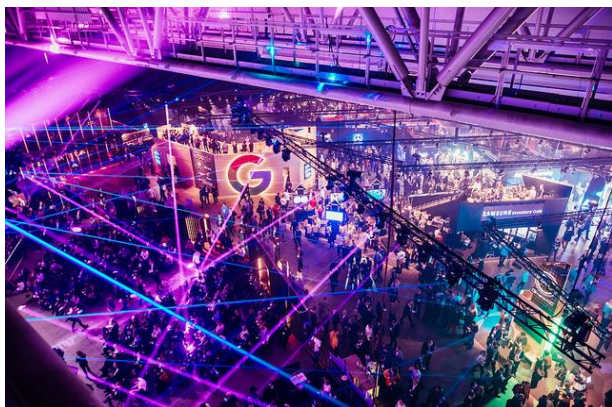
- 20 000 participants, plus d'1 M vues en livestream, 2 600 start-up, 1 600 investisseurs et 600 journalistes de 130 pays
- Plus de 5 600 rendez-vous BtoB générés grâce au puissant outil de *matchmaking*
- L'un des meilleurs ratios au monde : plus d'un investisseur pour deux start-up
- SLUSH 100, le célèbre concours de pitch avec ses 800 candidats
- Un salon qui ne cesse de prendre de l'ampleur depuis 10 ans avec désormais des extensions à Tokyo, Singapour et Shanghai



POURQUOI PARTICIPER A SLUSH AVEC BUSINESS FRANCE

Exposer sur SLUSH, c'est rejoindre un groupement de stands d'entreprises françaises réunies sous une bannière « French Tech » permettant d'accroître votre visibilité. Votre offre inclut :

- Un grand stand individuel de 4m2 garanti pendant une journée, normalement sur sélection ardue.
- Un coaching sur mesure à Paris pour perfectionner votre pitch et tirer les meilleurs conseils en amont de SLUSH avec Mike Bradshaw, *head coach* de l'emblématique accélérateur STARTUP SAUNA, qui a coaché trois lauréats du concours SLUSH 100. BPIFRANCE animera un atelier pour présenter son action auprès des start-up.
- Session de coaching la veille de SLUSH (03/12) chez l'accélérateur Vertical au sein de la première communauté start-up nordique Maria01 et la désormais célèbre session de mentoring par Cyril Barrow, VP Operations and Games chez ROVIO, l'éditeur du célèbre jeu *Angry Birds*.
- Campagne de communication sur les réseaux sociaux en France et en Finlande et communiqué de presse.
- Participation à un événement French Tech, sous réserve de places disponibles.
- Un accès au performant outil de *matchmaking*
- Pour optimiser votre déplacement en Finlande, laboratoire technologique reconnu,



testez votre potentiel sur ce marché des *early-adopters*.

Pour un aperçu de la délégation Business France à SLUSH 2017, regardez [la vidéo](#) !



Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

MODALITES D'INSCRIPTION

Vous souhaitez faire partie de notre délégation exclusive de 10 start-up sur SLUSH 2018 ?

Candidatez sur <https://www.f6s.com/frenchtechpavillionslush2018/apply> avant le 18 août 2018.

Votre dossier de candidature sera examiné par un comité de sélection international composé notamment de :

- Riku Asikainen, Founder and former Chairman of Finnish Business Angels Network, Business Angel
- Eric Morand, Chef du département Tech & Services, Business France
- Pia Santavirta, Directrice générale, Finnish Venture Capital Association
- Marie Zwarg, Pôle Immersion International Innovation, Bpifrance.
- Mike Bradshaw, Head coach de Startup Sauna
- Hervé Naudin, Business development Start-up et Open innovation, Orange

D'autres membres du jury à venir ! **Pour plus d'informations sur le concours, rendez-vous sur : <http://events-export.businessfrance.fr/slush2018/>.**

Aucun frais d'inscription ne seront retenus si votre start-up n'est pas sélectionnée. Vous serez informé au plus tard **le 15 septembre 2018** si votre entreprise est sélectionnée pour faire partie de la délégation.

NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 18 août 2018

FORFAIT	MONTANT HT	MONTANT TTC
<p>L'offre Business France sur SLUSH 2018 comprend :</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Stand de 4m2 équipé d'une paroi de séparation, table haute, électricité, éclairage et WiFi pendant une journée. ➤ 2 pass de 2 jours sur SLUSH 2018 vous donnant accès : au concours de pitch SLUSH 100, à l'outil de matchmaking pour organiser des rendez-vous individuels avec des investisseurs et journalistes, aux conférences, workshops et tables rondes, aux événements de networking. ➤ Coaching sur mesure, <u>en octobre à Paris</u>, par Mike Bradshaw de Startup Sauna en amont de SLUSH pour vous permettre de : <ul style="list-style-type: none"> ✓ faire un pitch efficace en anglais, adapté à un marché international exigeant ; ✓ tirer un profit maximal de votre participation à un événement start-up ; ✓ Rencontrer Bpifrance lors d'un atelier d'échanges. ➤ Coaching chez l'accélérateur Vertical et au siège de ROVIO, <u>le 3 décembre à Helsinki</u>, pour vous préparer la veille de SLUSH et bénéficier des derniers conseils dans une ambiance conviviale avec les autres membres de la délégation. ➤ Plan de communication en amont et pendant l'événement en France et en Finlande : campagne de communication sur les réseaux sociaux en France et dans les pays nordiques, communiqué de presse collectif en Finlande, articles sur le site et le blog de Business France, présence sur le site web de SLUSH. 	2.500 €	3.000 €
<p>En option (offre réservée aux membres de la délégation) :</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Prospection du marché finlandais auprès de 10 contacts qualifiés prioritaires selon votre cahier des charges et organisation de rendez-vous avec les prospects intéressés. 	1.500 €	1.800 €
<ul style="list-style-type: none"> ➤ Point conseil d'un expert Tech nordique (Danemark, Suède, Norvège) sur votre projet : analyse et conseils pour accélérer votre business dans les pays nordiques. Format : visio-conférence suivie d'une synthèse d'éléments clés (± 2 pages). 	650 € / pays	780€

BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 3 sur 4 ont identifié de nouveaux contacts à potentiel sur les marchés abordés.
- 1 sur 2 signe un contrat dans les 2 ans. (Enquête IPSOS 2016)

AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France.

Pensez également à [l'assurance prospection de Bpifrance Assurance Export](#) pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement. www.bpifrance.fr



Pour toute information complémentaire, contactez :

Tiina SOUNELA

Conseillère Export
Business France Helsinki
Tél : +358 9 7599 45 14
tiina.sounela@businessfrance.fr

Aymeric DU RANQUET

Conseiller Export
Business France Helsinki
Tél : +358 9 7599 45 23
aymeric.chardonduranquet@businessfrance.fr

Maxime SABAHEC

Chargé de projet
Business France Paris
Tél : +33 1 40 73 31 39
maxime.sabahec@businessfrance.fr

www.slush.org

Date limite d'inscription : **18 août 2018** - Dans la limite des places disponibles.

VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

Retrouvez tous nos événements sur export.businessfrance.fr et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

MWC – Mobile World Congress

ESPAGNE - Barcelone - 25 au 28 février 2019, Pavillon France

Contact : caroline.ginoux@businessfrance.fr

SXSW – South by Southwest

ETATS-UNIS - Austin - 8 au 17 mars 2019, Pavillon France

Contact : francesco.plazzotta@businessfrance.fr

Votre référence commande à reporter sur
notre facture:



ENGAGEMENT DE PARTICIPATION

A retourner complété à l'adresse suivante :

Business France - Service Client - Espace Gaymard - 2 place d'Arvieux - BP 60708 - 13572 Marseille cedex 02
Fax : +33 (0)4 96 17 68 51 - Courriel : service-client@businessfrance.fr

Evènement

Délégation French Tech sur SLUSH 2018

A retourner avant le : 18 août 2018

Pays Finlande

Référence évènement 26071

Date 4 et 5 décembre 2018

Responsable Tiina SOUNELA, conseillère export, Business France Helsinki, Tél. +3589 7599 4514

Je soussigné (nom, prénom) : Fonction :
agissant pour le compte de l'entreprise ci-après :

1- BENEFICIAIRE

Participant à l'évènement: (nom, prénom) : Fonction :

Raison sociale* :

Activité de la société (le cas échéant) :

Groupe d'appartenance (le cas échéant):

Adresse* :

Tél* :

E-mail* : Site : http://.....

Responsable du suivi du dossier* :

2- ENTITÉ FACTURÉE

Raison sociale (si différente*) :

Adresse de facturation (si différente*) :

E-mail (si différent *) :

N° de SIRET* : NAF : N° d'identification TVA :

* champs obligatoires (si non rempli, votre commande ne pourra pas être prise en compte)

Prestations	Montant HT	Montant TVA	Net à payer TTC
Délégation French Tech sur l'évènement start-up SLUSH 2018, les 4 et 5 décembre 2018 à Helsinki. L'offre inclut le dossier thématique sur l'écosystème numérique nordique.	2500 €	500 €	3000 € TTC
OPTION : Prospection du marché finlandais auprès de 10 contacts qualifiés prioritaires et organisation de rendez-vous	1500 €	300 €	1800 € TTC
OPTION : Point conseil avec un expert Tech nordique (Danemark, Finlande, Suède, Norvège) sur votre projet : analyse et conseils pour accélérer votre business dans les pays nordiques. Format : visio-conférence suivie d'une synthèse d'éléments clés (± 2 pages)	650 € / pays	130 €	780 € TTC
TOTAL			

Les informations vous concernant sont destinées à Business France.

Si vous ne souhaitez pas obtenir d'informations sur les actions, prestations et événements organisés par Business France et/ou si vous ne souhaitez pas que votre nom figure sur la liste que Business France transmettra aux sponsors éventuels de l'évènement, cochez la case ci-contre :

Si vous souhaitez obtenir communication des informations vous concernant, ou, pour des motifs légitimes, vous opposer au traitement de vos données personnelles, écrivez-nous à cil@businessfrance.fr en joignant la copie d'un titre d'identité
SIRET Business France 451 930 051 00052 – APE 8413 Z

La prestation sera soumise au taux de TVA en vigueur au moment de la facturation.

Règlement à trente (30) jours nets date de facture.

Je reconnais avoir lu et accepté les conditions générales de vente Business France accessibles à l'adresse <http://www.businessfrance.fr/mentions-legales/> et m'engage à les respecter sans réserve, notamment concernant mon obligation de compléter les questionnaires de satisfaction et d'impact qui me sont adressés par Business France. J'atteste sur l'honneur avoir souscrit une police d'assurance qui couvre tous les risques liés à ma participation aux événements Business France et en particulier ma responsabilité civile.

Bon pour engagement de participation

Date, cachet et signature autorisée de l'entreprise

En cas d'impossibilité de vous inscrire aux conditions énoncées, Business France reviendra vers vous à réception du présent engagement de participation.

Les informations vous concernant sont destinées à Business France.

Si vous ne souhaitez pas obtenir d'informations sur les actions, prestations et événements organisés par Business France et/ou si vous ne souhaitez pas que votre nom figure sur la liste que Business France transmettra aux sponsors éventuels de l'événement, cochez la case ci-contre :

Si vous souhaitez obtenir communication des informations vous concernant, ou, pour des motifs légitimes, vous opposer au traitement de vos données personnelles, écrivez-nous à cil@businessfrance.fr en joignant la copie d'un titre d'identité
SIRET Business France 451 930 051 00052 – APE 8413 Z